

KLAES 

**OKNA. DVEŘE. FASÁDY. ZIMNÍ ZAHRADY.
KLAES. SOFTWARE.**

Obsah

Klaes – Worldwide No. 1 03

Pracovní svět výroby oken 05

Prodej a distribuce 06

Příprava práce 09

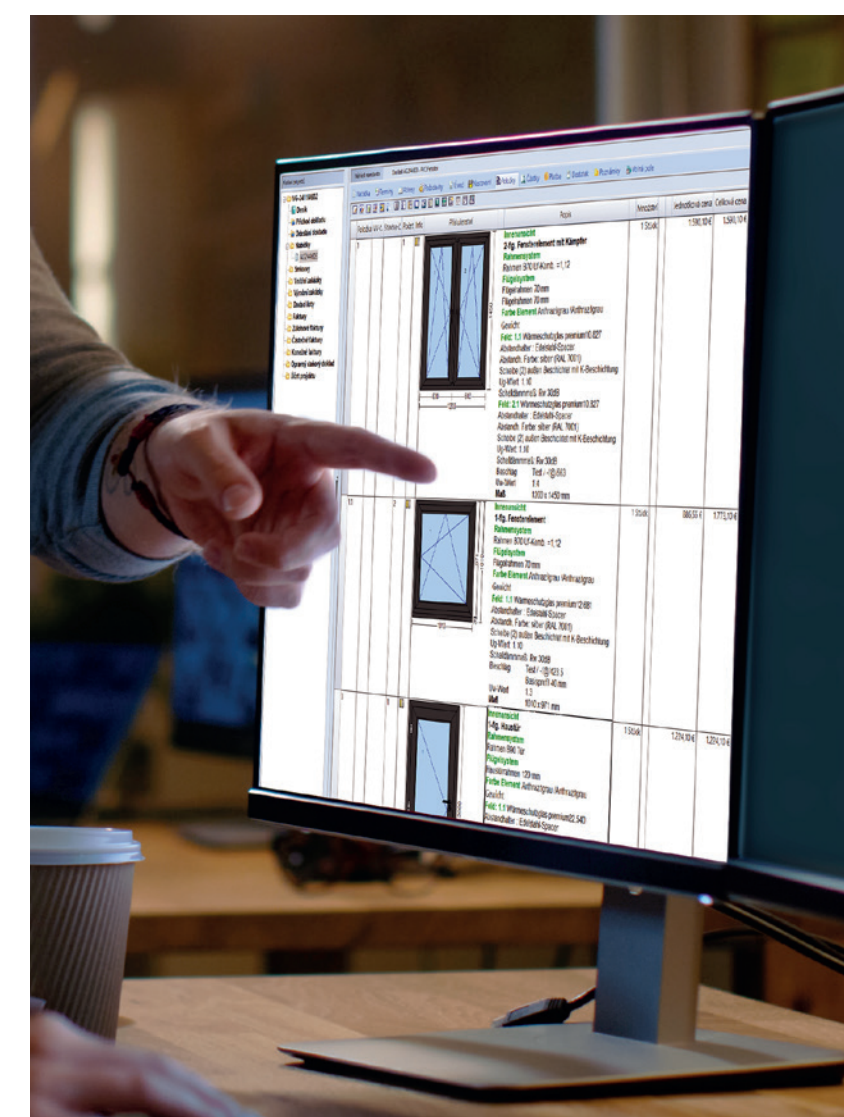
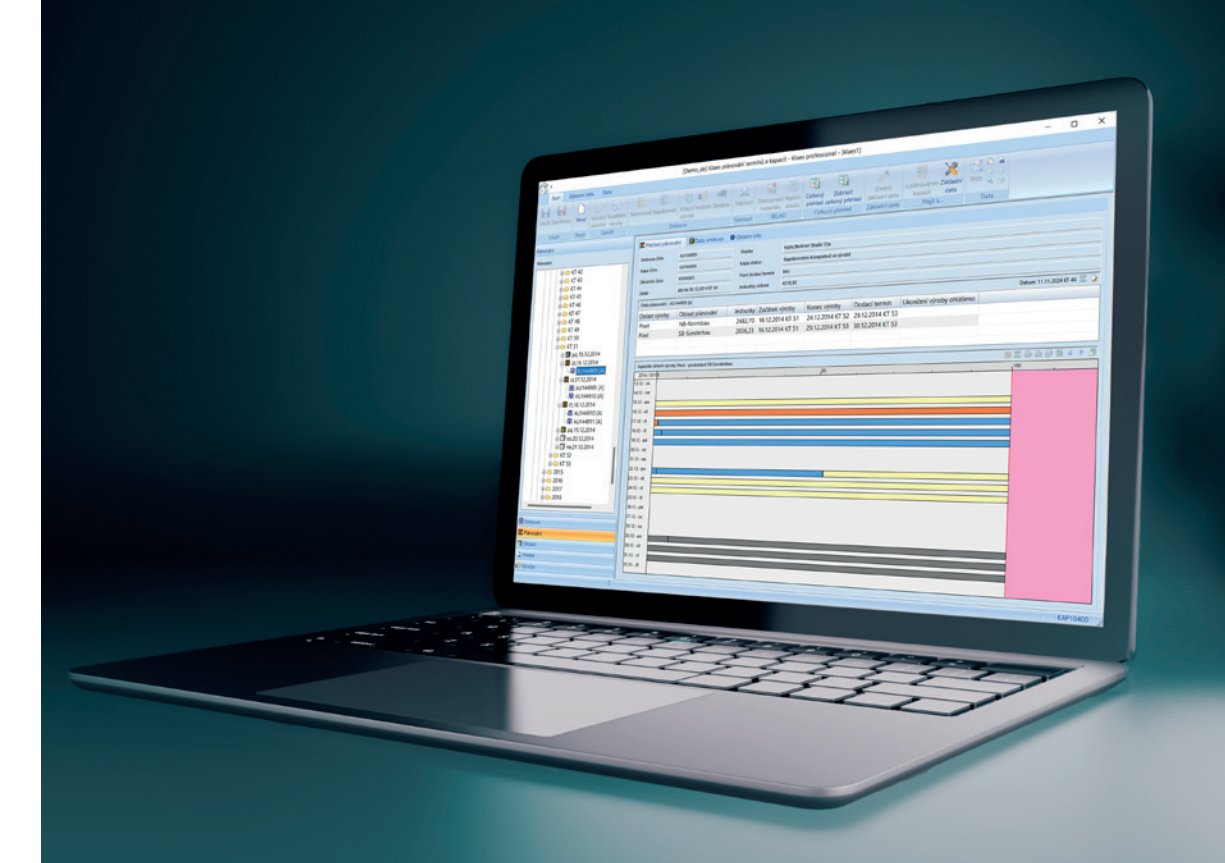
Plánování a zadávání zakázek 10

Výroba 11

Expedice 13

Administrativa 14

Data, fakta a kontakty 16





Klaes - více než jen software!

Již od roku 1983 vyvíjíme inovativní a osvědčená softwarová řešení pro výrobu oken, dveří, fasád a zimních zahrad.

Začínali jsme jako firma jednoho muže a vyvinuli jsme se v druhou generaci mezinárodně působící společnosti. S 285 zaměstnanci a celkem 7 dceřinými společnostmi v Číně, Austrálii, České republice, Polsku, Itálii, Rusku a Velké Británii nyní úspěšně obsluhujeme více než 7 600 zákazníků ve více než 50 zemích.

Tato koncentrovaná „pracovní síla“, desítky let zkušeností z mezinárodních trhů a mimořádné „napojení“ na dodavatelský průmysl z nás udělaly to, čím jsme - celosvětovou jedničkou!

Bez ohledu na to, zda jste prodejce stavebních prvků, řemeslně zaměřený nebo průmyslově orientovaný výrobní podnik. Mnoho procesů je stejných.

V podstatě jde vždy o to, abyste efektivně a hospodárně spočítali, naplánovali, vyrobili a namontovali vaše projekty oken, dveří, fasád nebo zimních zahrad. Spoléháme na standardizované procesy a organizaci, která vám kromě jednoznačného pracovního procesu umožní rychlou a efektivní implementaci softwaru.

Vedení firmy v druhé generaci: Lars Klaes a Miriam Berzen

„Ve společnosti Klaes víme, že čas je drahocenný. Proto jsme si dali za úkol vyvinout nejlepší software pro výrobu oken, který vám pomůže navrhnout vaše procesy důsledně a organizovaně.“

Žádný příběh úspěchu bez začátku

Společnost Klaes následuje již od roku 1983 poslání: změnit odvětví výroby oken pomocí inovativního softwaru. Z firmy jednoho muže se stal přední světový dodavatel softwarových řešení pro výrobce oken, dveří, fasád a zimních zahrad. Společnost Klaes dosáhla ve své historii mnoha milníků a stanovila standardy v důsledné organizaci firemních procesů.



Společnost založil Horst Klaes s první verzí Klaes 1.1. Software Klaes pro výrobu oken byl od počátku vyvíjen s ohledem na transparentnost.

1983

1991



Prodej a instalace prvního kompletního řešení zahrnujícího software a hardware z jednoho zdroje. Společnost Klaes stanovuje standardy v konstrukci počítačů a serverů vyráběných ve vlastní režii a v softwaru pro výrobu oken, který podporuje různé materiály a jazyky.



Expanze na mezinárodní softwarovou společnost, která zahrnuje nové produkty, trhy a partnerství. Společnost Klaes nabízí softwarová řešení na míru pro všechny velikosti firem a stává se světovou jedničkou.

2001



Rozšíření základního softwaru o nová moderní řešení, rozhraní a webové aplikace. Společnost Klaes stanovuje nové standardy v oboru zavedením webových seminářů a konfigurátoru rolet.

2013

40

Společnost Klaes slaví 40 let úspěchu a představuje inovativní a integrovaná řešení pro všechny procesy v oblasti výroby oken. Webové semináře a školicí platformy stanovují standardy v oblasti služeb zákazníkům.

2023

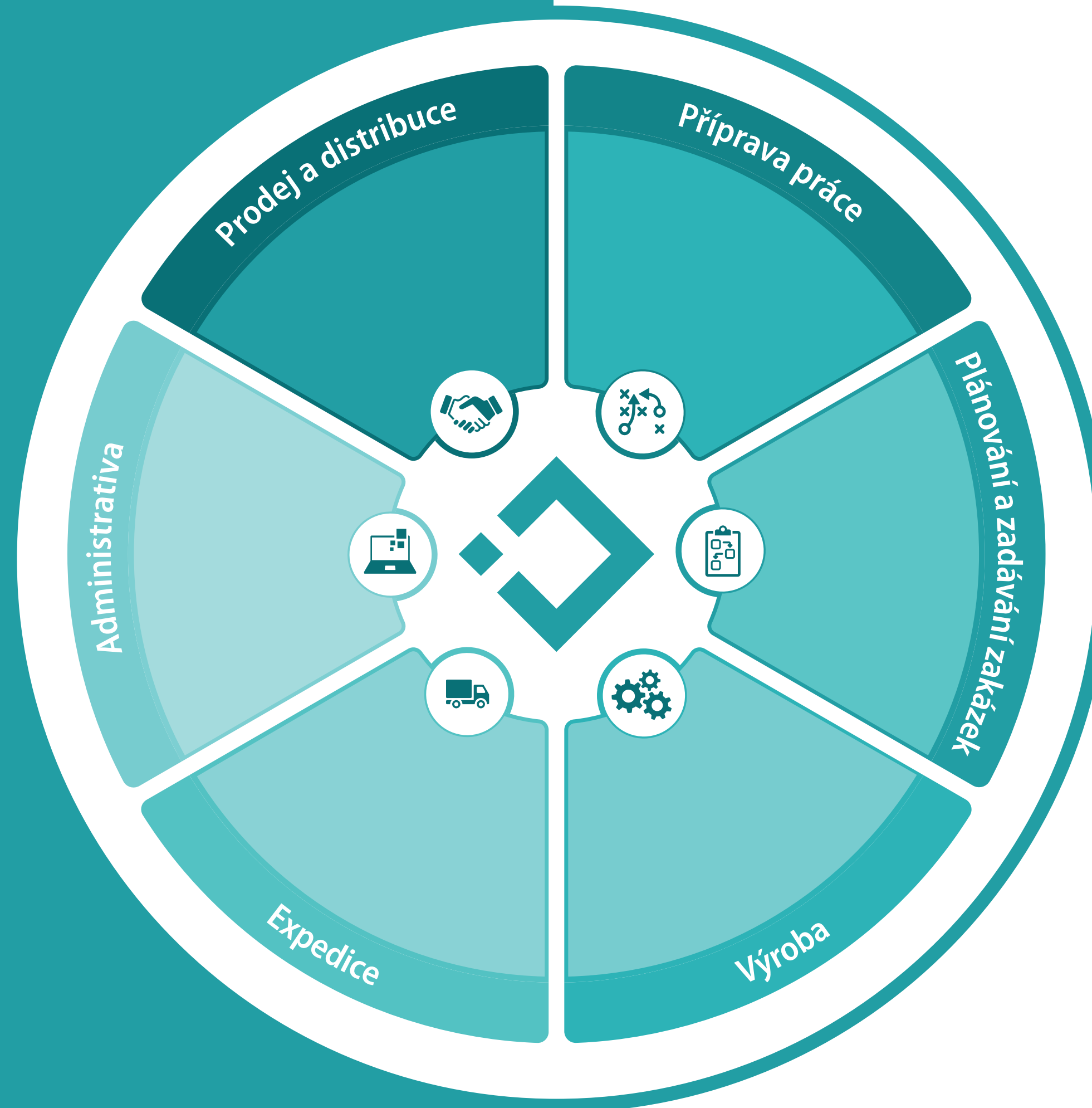
Ukotvení ve všech pracovních prostředích

Klaes jako komplexní proces

Efektivní získávání zákazníků, rychlá a vizuálně přesvědčivá příprava nabídek, získávání zakázek, spolehlivé vyčíslení termínů, optimalizované objednávání, transparentní výroba, efektivní expedice, v případě potřeby montáž a nakonec profesionální fakturace projektů.

To jsou výzvy a procesy, kterým musíte v oblasti výroby oken čelit každý den. Výzvy, které zvládají různí lidé v různých oblastech vaší společnosti. Tyto oblasti činnosti označujeme jako pracovní prostředí. Počínaje pracovním prostředím **prodeje**, přes **přípravu práce, plánování a zadávání zakázek, výrobu, expedici** a **administrativu**.

Ve všech pracovních prostředích probíhá mnoho různých procesů - komunikačních a akčních -, které je třeba optimalizovat jak v rámci pracovních prostředí, tak mimo ně. Pro zajištění optimálního pracovního procesu je nezbytný profesionální software - software jako Klaes!



Optimalizace procesů



Propojení jednotlivých procesů za účelem optimalizace celkového procesu

Standardizovaná řešení od společnosti Klaes pomáhají optimálně uspořádat a tím zjednodušit procesy ve vaší společnosti. Nepotřebujete žádný další software třetích stran (izolovaná řešení), protože se společností Klaes máte vše z jednoho zdroje - od softwaru a hardwaru až po podporu. Jsme vaším partnerem pro odbornost, kvalitu, bezpečnost a udržitelnost.



Správa prodeje

Bez prodeje - žádná objednávka - žádná výroba - žádný zisk

Celý proces výroby oken začíná procesem prodeje. Nezáleží na tom, zda prodáváte soukromým zákazníkům v rámci obchodu B2C nebo prodejcem stavebních prvků v rámci obchodu B2B; zda máte vlastní prodejní organizaci nebo prodáváte sami jako firma.

Je důležité získat co nejvíce informací již při prvním kontaktu s potenciálním zákazníkem. Kromě údajů, jako je příjmení, jméno, adresa atd. Jsou důležité také narozeniny, zájmy nebo koníčky potenciálního zákazníka. Myslete například na následné marketingové kampaně, jako je zasílání pozvánek na akce na základě zájmů zákazníka.

„Umění prodávat začíná prvním rozhovorem“

S **řešením CRM od společnosti Klaes** můžete z komplexní databáze zákazníků vyfiltrovat požadovanou cílovou skupinu a vše od pozvánky až po následnou akci zvládnout během chvíle.





Správa prodeje

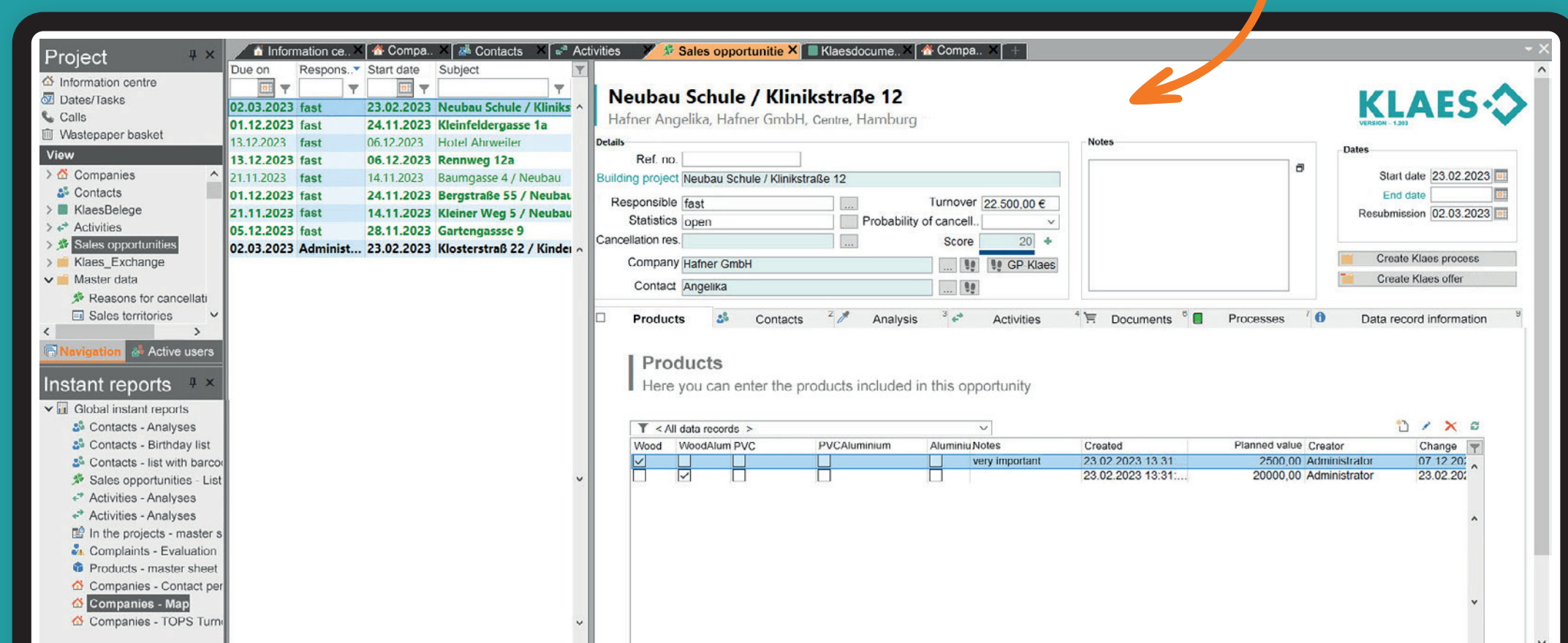
Skutečná síla řešení CRM společnosti **Klaes** však spočívá jinde. Předpokládejme, že naléhavě potřebujete informace pro schůzku se zákazníkem s některým z vašich prodejců. Ten bohužel není k dispozici, protože je na jiné schůzce, na dovolené nebo nemocný. Žádný problém - v řešení **Klaes CRM** najdete všechny informace o této schůzce.

S řešením **Klaes CRM** máte k dispozici řešení, s nímž máte přístup ke všem údajům o zákaznících, potenciálních zákaznících nebo obchodních partnerech v rámci celé společnosti - 24/7. Ať už se jedná o zprávy o návštěvě nebo servisu, e-mailovou, dopisní

nebo telefonickou korespondenci - vy i vaši zaměstnanci můžete v tomto softwarovém řešení ukládat četné záznamy o zákaznících a tyto znalosti kdykoli zpřístupnit ostatním kolegům.

Uvědomíte si, že s řešením **Klaes CRM** se rychlost komunikace ve vaší firmě mnohonásobně zvýší - to slibujeme!

Efektivní řízení prodeje „out of the box“



Klaes Info Manager

Stav	Splatné do	Začíná dne	Projekt	Doklad	Věc
✓		12.06.2024			Neuanlage Kunde ...
✓	14.06.2024	04.06.2024			Nabídka 0815 je potvrzena / termín zaměření
✗	28.10.2019	24.10.2019	Vorgang: VG-19104102	Auftrag: AU194102	Klaes Aufmaß Termin vereinbaren / Bachmayer Alte Villa ...
✗		22.10.2019	Vorgang: VG-19104301	Auftrag: AU194305	Umplanen zu wenit Material
✗	08.11.2019	22.10.2019	Vorgang: VG-19104301	Auftrag: AU194305	AU194305/Reklatmatin
✗	08.11.2019	22.10.2019	Vorgang: VG-19104301	Auftrag: AU194305	AU194305/Reklatmatin
✗	31.10.2019	15.10.2019	Vorgang: VG-19104203		LV- Prüfen und ausarbeiten

Týmová práce znamená rozdělení úkolů

Výkonnost týmu závisí na výkonnosti jeho jednotlivých členů. K tomu, aby byl zaručen, je zapotřebí efektivní rozdělení úkolů, transparentnost procesů a systém **Klaes Info Manager**.

Příklad: Prodejce požádá svého kolegu z administrativy, aby připravil nabídku a do druhého dne ji odeslal. Jak pozná, že tento úkol byl splněn, když kolega telefonuje, není v práci nebo je nemocný? Snahou o získání této informace se ztrácí drahocenný čas. Se systémem **Klaes Info Manager** je tento proces velmi jednoduchý.

Přiřadte kolegům úkoly s definovaným termínem splnění. Přiděleným kolegům a také dalším zaměstnancům, jako jsou vedoucí týmů nebo náhradníci, můžete tento úkol s příslušným termínem zobrazit ve svém centru úkolů Klaes. To znamená, že vždy víte, zda byl úkol splněn, či nikoli. Jedná se o efektivní rozdělování úkolů, které je navíc naprosto procesně orientované!



Správa prodeje

Optimální propojení s prodeji stavebních prvků

Chcete svým obchodníkům se stavebními prvky poskytnout profesionální obchodní řešení, aby mohli sami prvotřídně kalkulovat své komponenty, zadávat nabídky a objednávky a následně je u vás digitálně objednávat? Skvělé! Pak to realizujte pomocí našich obchodních řešení **Klaes trade** nebo **Klaes webtrade**.

S řešením **Klaes trade** poskytnete svým obchodníkům komplexní ERP řešení, s nímž mohou zvládnout všechny obchodní procesy - stejně jako vy jako výrobce.

S webovým řešením **Klaes webtrade** oslovíte menší montážní firmy, které se zaměřily na tvorbu nabídek, objednávek a faktur a objednávání stavebních prvků.

✓ **Systém CRM společnosti Klaes**

Evidence všech informací

✓ **Klaes webshop**

Prezentace produktů prostřednictvím internetového obchodu

✓ **Klaes Info Manager**

Rozdělení úkolů zaměstnancům

✓ **Klaes trade a Klaes webtrade**

Dealerské řešení pro sektor B2B



Výhody procesně orientované komunikace

✓ **Zvýšená efektivita**

Pomocí systému Info Manager nebo CRM se optimalizují a zrychlují pracovní procesy. Zaměstnanci mají jasně stanovené úkoly a termíny, což zkracuje dobu potřebnou k dokončení úkolů.

✓ **Zlepšení komunikace**

Procesně orientovaná komunikace mezi zaměstnanci umožňuje jasnou a efektivní interakci. Informace jsou snadno dostupné, což zlepšuje spolupráci a tok informací.

✓ **Větší zaměření na zákazníka**

Díky zaznamenávání zájmů, preferencí a zálib zákazníků a zaznamenávání rozhovorů a návštěv může společnost lépe poznat své zákazníky a nabídnout jim personalizované služby nebo nabídky.

✓ **Rychlá odezva**

Zaměstnanci mohou rychle reagovat na dotazy zákazníků a získávat informace, protože všechna relevantní data jsou uložena a přístupná centrálně. To vede ke zvýšení spokojenosti a loajality zákazníků.

✓ **Přehledná správa úkolů**

Pomocí nástrojů, jako je Info Manager, jsou úkoly transparentně přidělovány, sledovány a monitorovány. To zvyšuje odpovědnost zaměstnanců a minimalizuje riziko ztráty nebo zpoždění úkolů.

✓ **Efektivní řízení času**

Možnost sledovat úkoly a termíny umožňuje efektivně využívat čas a zajišťuje, že důležité úkoly budou splněny včas. To v konečném důsledku maximalizuje produktivitu a zvyšuje potenciální příležitosti k obratu.



Pracovní svět přípravy na práci

Vaše nabídka byla zadána zákazníkem - gratulujeme! Nyní je čas na přípravu práce. Jedná se o klíčový krok při výrobě oken, dveří, fasády nebo zimní zahrady probíhala efektivně a hladce.

Je třeba přesně zaznamenat a zohlednit důležité detaily od přesných rozměrů a výběru materiálů až po výpočet přesných řezných délek profilů, umístění dílů kování a velikosti skel.

Software Klaes je výkonný nástroj, který vám tyto informace poskytne během několika sekund a ušetří vám čas i peníze.

Chcete-li vypracovat detailní řešení vhodná pro výrobu a montáž, můžete pomocí softwaru **Klaes CAD plus** během chvilky vytvořit odpovídající výkresy řezů a na pojezení na stěny.

Komerční stránka přípravy prací zahrnuje vytvoření potvrzení objednávky. V případě potřeby můžete nabídku několika kliknutími převést na objednávku. Sami se rozhodnete, zda se má přenést celá cenová nabídka, kompletní položky nebo pouze jednotlivá množství ks z položek. Samozřejmě můžete také vytvořit zcela novou objednávku.

Ať už zvolíte jakýkoli způsob, vždy si zachováte přehled o původních dokladech.



Dobrá komunikace mezi jednotlivými členy týmu je zásadní i ve světě přípravy práce. S pomocí programu **Klaes Info Manager** jste k tomu ideálně vybaveni.

Převod nabídky na zakázku

Zaznamenávání situace na stavbě

Záznam přesných rozměrů

Upřesnění detailů

Vytváření řezů a napojení stěn

Zpracování doplňků

Uvolnění zakázky

„Dobrá příprava práce je základem efektivní výroby!“



Pracovní prostředí Plánování a zadávání zakázek

Efektivní plánování zdrojů

Lidé, materiál a stroje jsou omezené zdroje. Pro maximalizaci výroby oken, dveří, fasád nebo zimních zahrad je nutné efektivní plánování.

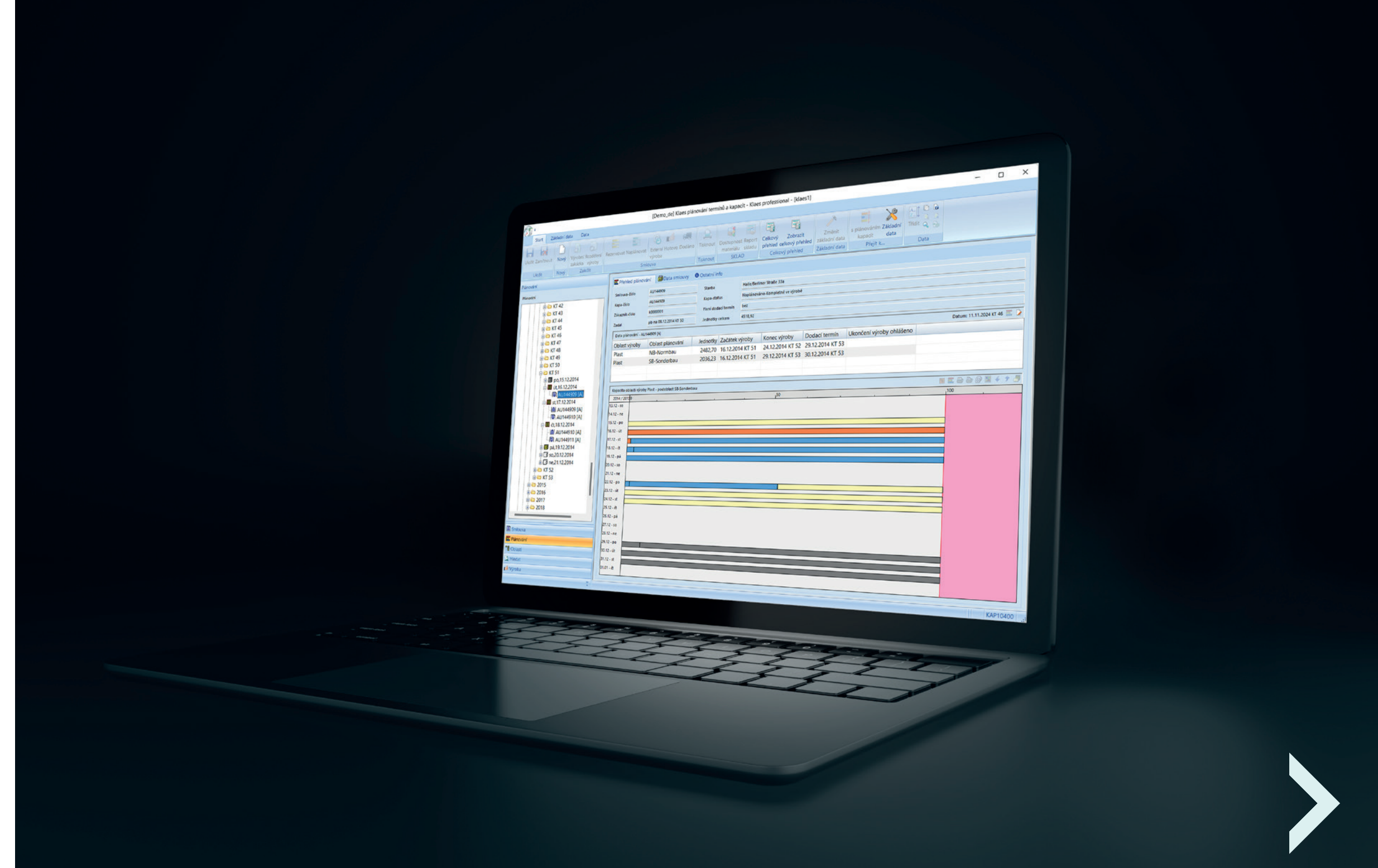
Se systémem **materiálového hospodářství Klaes** a **plánováním kapacit Klaes** máte k dispozici dvě výkonná řešení, s nimiž můžete realizovat efektivní plánování materiálů, pracovníků a strojů.

Skladování váže kapitál. Z ekonomického hlediska je proto nutné vyvažovat, abyste ve skladu drželi co nejméně materiálu a přitom včas plnili přání zákazníků.

Díky **materiálovému hospodářství společnosti Klaes** máte vždy přehled o tom, zda máte pro své projekty k dispozici dostatek materiálů na skladě. Systém správy materiálů Klaes zajistí, že váš sklad bude vždy optimálně využit.

Díky automatickému upozornění, když stav zásob klesne pod minimální úroveň, přesně víte, kdy je třeba skladové položky doobjednat. V případě potřeby je můžete objednat prostřednictvím systému **openTRANS**. Materiály související s objednávkou jsou díky **materiálovému hospodářství Klaes** také včas objednávány u vašich dodavatelů. Efektivní komunikace s dalšími moduly řešení Klaes, jako je například automatické vyskladnění pomocí **Klaes e-prod**, dále zvyšuje výhody **materiálovému hospodářství Klaes**.

„Efektivní plánování zdrojů je klíčové pro to, abychom byli ekonomicky úspěšní a včas plnili přání zákazníků.“



S **plánováním kapacit Klaes** můžete v krátkém čase plánovat objednávky dopředu, dozadu nebo jako pevné termíny. Objednávky, které mají být naplánovány, můžete zpočátku naplánovat jako rezervaci. Jakmile je objednávka uvolněna, automaticky získá stav „Naplánováno“. Přesunutí zakázky do jiného termínu je s **plánováním kapacit Klaes** také hračka: stačí pomocí myši přesunout již naplánovanou zakázku na jiný kalendářní týden nebo jiný den - hotovo!

Kromě určování kapacity a termínu dodání můžete také sestavovat výrobní zakázky, vykazovat je jako dokončené a sledovat expedici zakázek. Pokud dojde k překročení termínu dodání, je to zřetelně označeno. Díky tomu máte vždy přehled o procesech ve vaší firmě. V diagramu využití kapacit rychle zjistíte, kolik máte ještě rezerv, a můžete spolehlivě informovat klienty, architekty i zaměstnance.



Pracovní svět výroby



Transparentnost a organizace ve výrobě

Odhadli jste někdy zhruba, kolik času potřebují vaši zaměstnanci každý den na vytištění a roztrídění požadovaných výrobních dokumentů a jejich odeslání do výroby? A jak často chodí vaši zaměstnanci každý den do výroby, aby zkontrolovali průběh výroby zakázky, nebo jak často jsou na denním pátrání - hledají materiály, které potřebují pro zakázku? A jak často se stává, že se každý týden musí montér vracet ze stavby nebo zaměstnanec musí jet za montéry, protože chybí doplňkové příslušenství?

V mnoha firmách jsou stále přítomny - výrobní papíry! Jako při ranním rituálu se sestavují výrobní příkazy, tisknou a třídí se potřebné výrobní listy a pak se odnášejí do výroby.

Tento proces často trvá 30 minut i více, den co den.

Vysoký potenciál úspor nákladů

Pokud na tento procesní krok potřebujete každý pracovní den půl hodiny, dává to dohromady 120 hodin za celý rok (při 240 pracovních dnech). Pokud jednu hodinu oceníte na 40 eur, pak tento krok „tisk a distribuce výrobních dokumentů“ generuje ročně 4 800 eur procesních nákladů.

Pokud k tomu nyní připočtete čas, který vaši zaměstnanci stráví hledáním materiálů pro zakázku, a náklady na cestování zaměstnanců, které vznikají každý týden, protože je třeba dopravit doplňkové příslušenství na různá staveniště, brzy si uvědomíte potenciál úspor, který se skrývá ve světě výroby.



Pracovní svět výroby

Skenování komponent

Zobrazení informací o výrobě

Zapsání změny / vady

Díly jsou doobjednány

Správná montáž všech komponent

Zapsání procesu

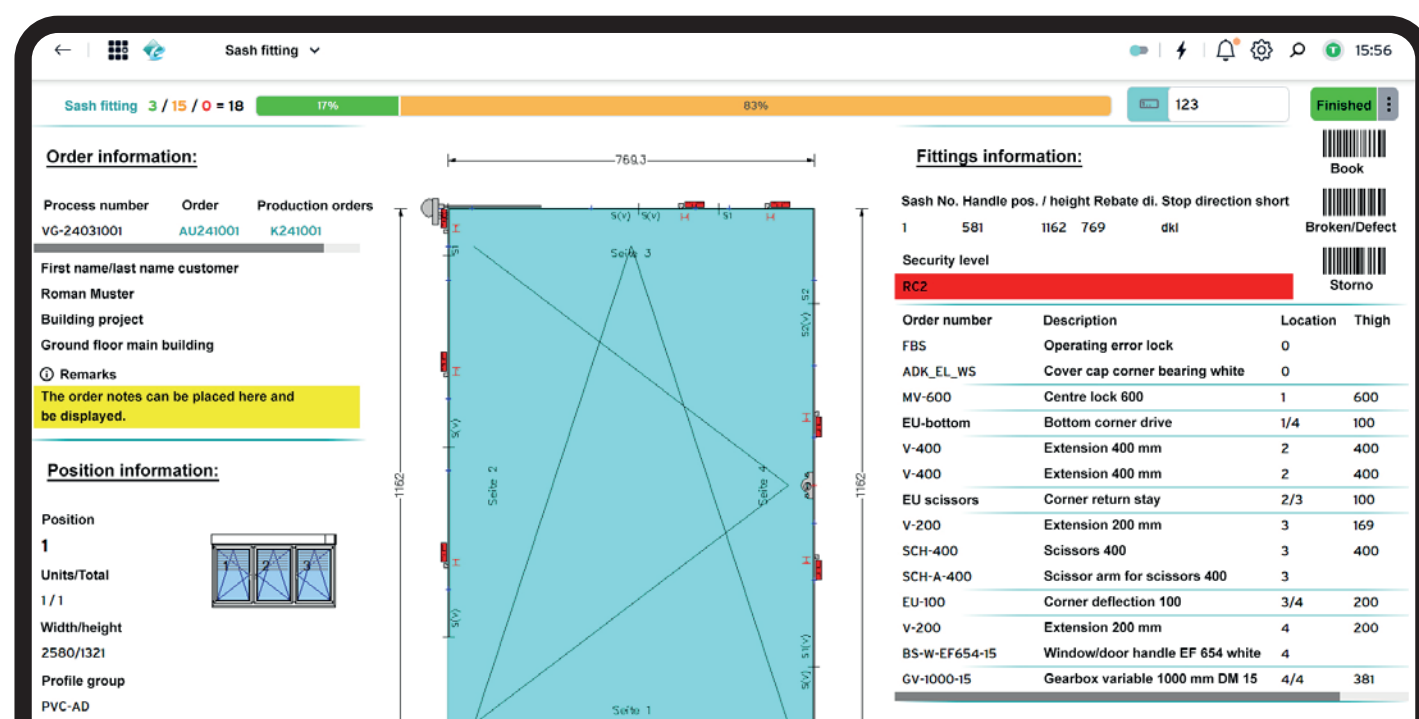
Se systémem **Klaes e-prod** máte k dispozici nástroj, který se nasazuje právě zde.

Vytvářejte své výrobní informace v budoucnu bez papíru. Každá zpracovávaná komponenta je opatřena čárovým kódem. Ten se naskenuje na příslušných pracovních stanicích a zaměstnanec okamžitě obdrží informace o výrobě pro další kroky, které je třeba na komponentě provést. S grafikou nebo bez ní a v jazyce, kterému zaměstnanec rozumí.

Plánování a přeplánování zakázek se tak stává hračkou. Stačí několik kliknutí myši a zaměstnanci mají na svém monitoru aktuální informace. A vy máte neustále přehled

o tom, co se na dílně právě děje. V případě potřeby dokonce i mimo firmu, protože **Klaes e-prod** je webový! A pokud se vyskytne nějaký problém, například rozbité sklo, je okamžitě zapsána závada a váš vedoucí výroby může několika kliknutími myši objednat nové sklo.

Hledání materiálu pro aktuální zakázky bude stejně tak minulostí jako zdlouhavé a drahé cesty ze stavby zpět do firmy, protože **Klaes e-prod** spravuje i skladovací místa. **Klaes e-prod** přesně ví, kde se například nachází sklo do křídla nebo doplňkové příslušenství pro konkrétní zakázku. To šetří čas a je transparentní. To je moderní práce!



Všechny komponenty se skenují pomocí štítku a související výrobní informace se zobrazují přímo v systému **Klaes e-prod**.

✓ **Klaes e-prod**
Efektivní správa prvků a organizace expedice

✓ **Klaes e-control**
Optimalizovaná výroba díky úspěšnému řízení strojů



Svět expedice

Balení - nakládka - montáž

Výroba vašich oken a dveří je dokončena. Nyní je čas na shromáždění všech prvků a příslušenství před jejich zabalením a naložením na nákladní automobil. Současně se naplánují montéři a v případě potřeby se s vašimi zákazníky dohodne přesný termín dodání. Je to tak jednoduché - alespoň teoreticky!

Skutečnost je však často zcela jiná. Shromáždování komponentů je často stresující a časově náročné. Nežádka se stává, že zapomenuté příslušenství vede ke zbytečným „cestám navíc“ na stavenišť. Tyto neefektivní procesy způsobují značné náklady a snižují vaše zisky.

Právě zde přichází **Klaes e-prod** s expedičním pracovištěm. Přesný seznam komponent, které mají být naloženy, s jejich přesným místem uložení zabrání jejich zapomenutí.

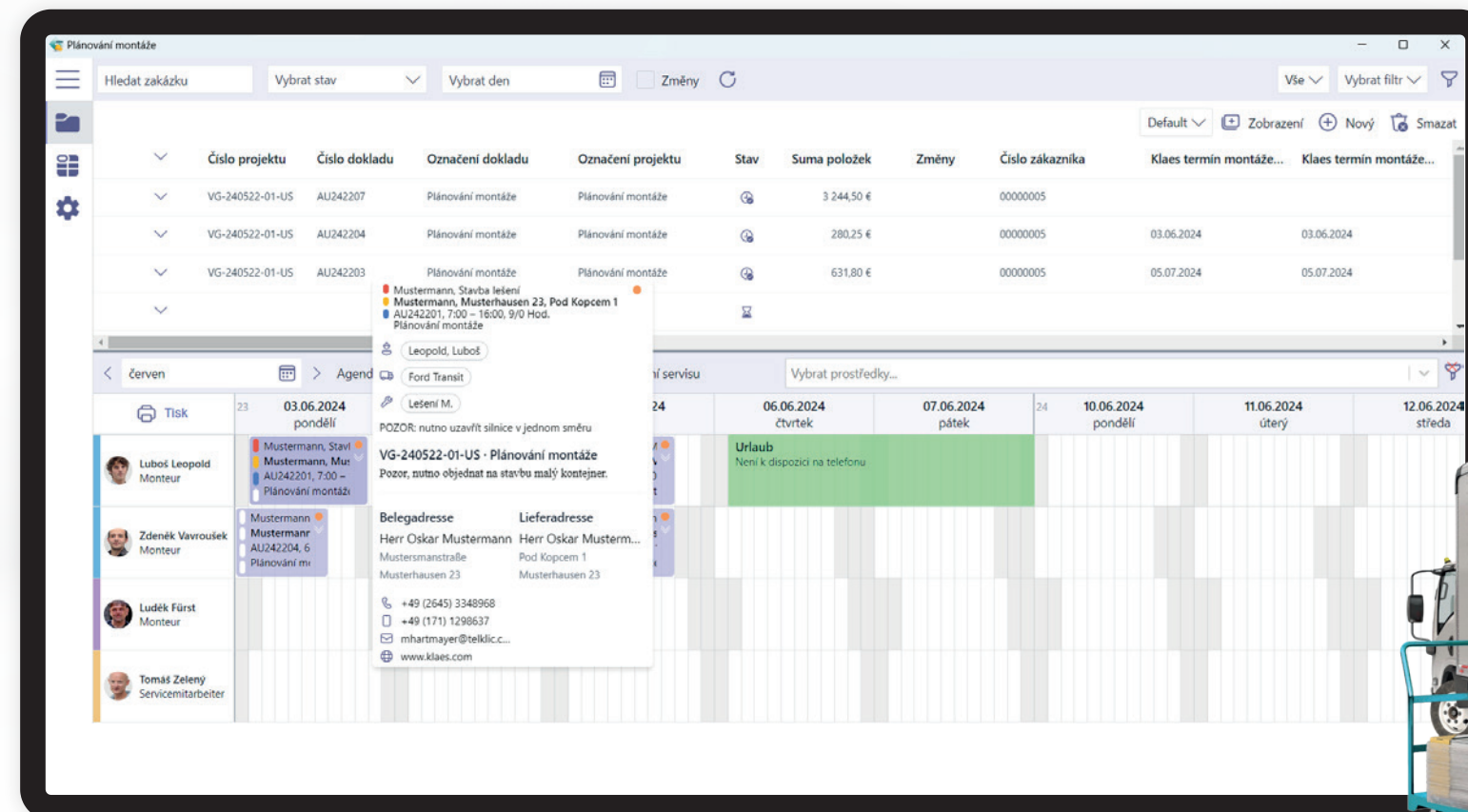
To platí i pro volně ložené příslušenství, jako jsou profily, lišty, kliky a olivy. Požadované příslušenství je uvedeno v seznamu a může být například zabaleno pomocí balicího stroje, označeno čárovým kódem a „přivdáno“ na skladovací místo. **Klaes e-prod** nyní přesně ví, které příslušenství je požadováno a kde se nachází. Při nakládání se zobrazí všechny požadované informace, které je třeba naskenovat.

V případě potřeby dokáže **Klaes e-prod** spravovat také vaše expediční stojany. Ty se velmi často nacházejí na různých staveništích - a jen málo firem má přesný přehled o umístění stojanů a času na staveništi. Spravujte a organizujte své expediční stojany pomocí systému **Klaes e-prod** a vždy budete vědět, kde se vaše stojany nacházejí, pouhým stisknutím tlačítka.

Přibal		Krabice	
Císto číslo příslušenství/boxu	Císto příhrady	Císto číslo příslušenství/boxu	Císto příhrady
B1	012	K1	14
B2	015	K2	Platz02
B3	013		
B4			
B5			

Volné profily	Polozka	Profil číslo	Označení	Počet	Profil typ	Označit vše
		K-KOP02	Kopplungsprofil 2 mm	8	1260.0	OK
		K-FBA	Barikenschluss variabel	2	1300.0	
		K-FBA	Barikenschluss variabel	4	1003.5	
		K-FBA	Barikenschluss variabel	4	803.5	
		K-FBA_M	Barikenschluss 35mm Mittig	2	1300.0	
		K-FBA_M	Barikenschluss 35mm Mittig	4	1003.5	
		K-FBA_M	Barikenschluss 35mm Mittig	4	803.5	
		K-FBA	Barikenschluss variabel	5	1260.0	
		K-FBA_M	Barikenschluss 35mm Mittig	5	1260.0	
		K-FBA	Barikenschluss variabel	4	1403.5	
		K-FBA	Barikenschluss variabel	2	1407.1	
		RAE 160	Rollradenfertigkeiten 138/160	5	1280.0	
		W 40	Stahlwellen 40mm (Mini)	5	1215.0	

Effektivita při plánování montáže



Současně s expedicí stavebních prvků mnoho firem plánuje také montážní práce, včetně montážních týmů a potřebných prostředků, jako jsou vozidla, zábrany, stavební jeřáby a další.

S **plánováním montáží Klaes** můžete propojit své objednávky přímo s plánováním montáží. Stačí několik kliknutí a můžete plánovat své zakázky včetně dostupných

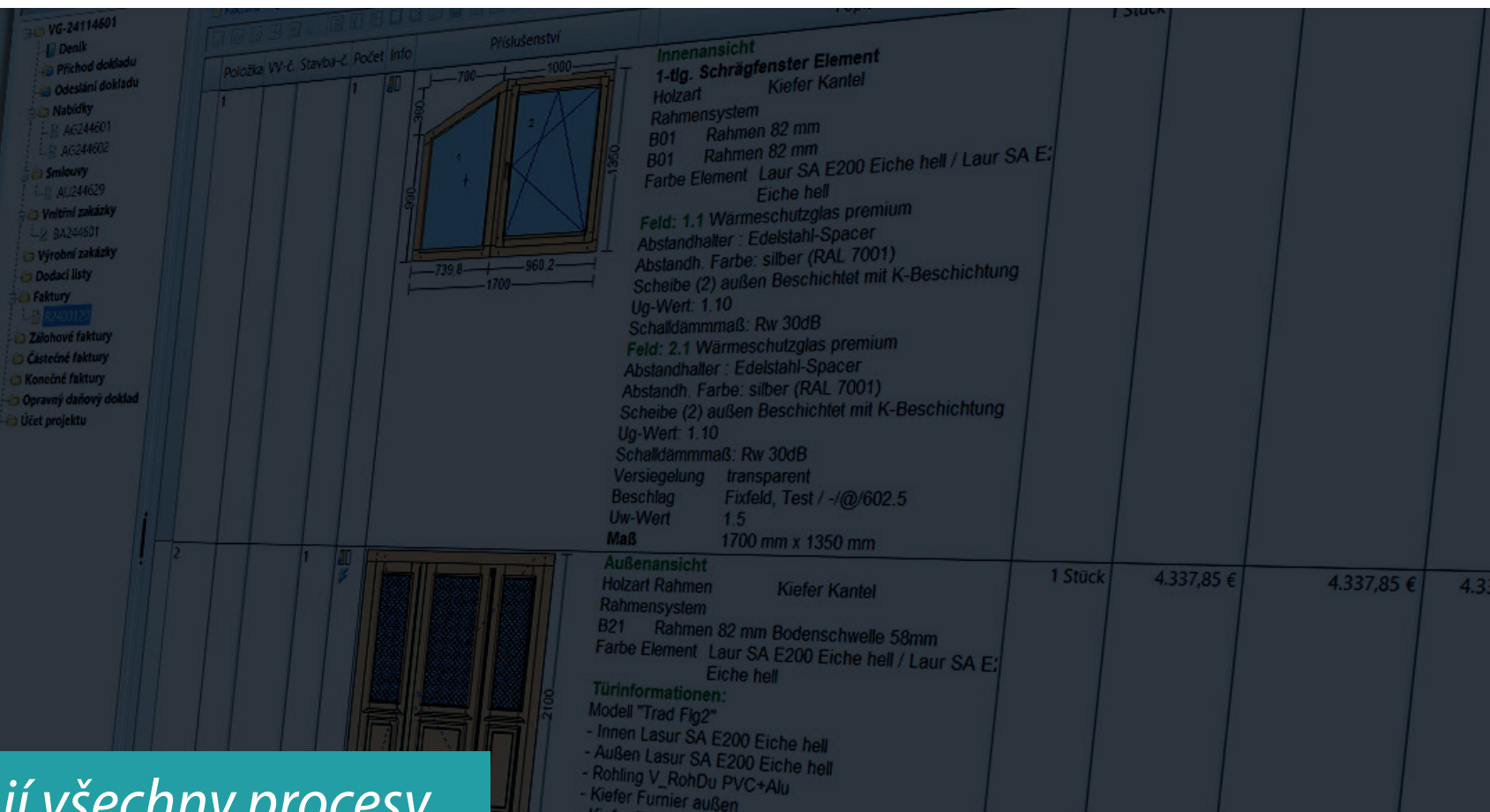
zdrojů, a mít tak všechny důležité informace pro každodenní práci vždy po ruce. V seznamu zakázek pro **plánování montáží Klaes** máte vždy kompletní přehled o všech plánovaných dokumentech. Již během plánování si můžete prohlížet existující informace o obchodních partnerech a podrobnosti o položkách. Potřebné doklady můžete jednoduše přidat k datu montáže pomocí funkce drag & drop.

Přehledná správa stavů a výrazná funkce volného textového vyhledávání usnadňují plánování dokumentů pro dostupné volné prostředky. Již naplánované dokumenty můžete samozřejmě snadno přeplánovat. Jednoduchý systém základních dat umožňuje rychlé a nekomplikované zavedení **plánování montáží Klaes** ve vaší společnosti.

- ✓ **Klaes e-prod**
Efektivní správa komponent a organizace expedice
- ✓ **Plánování montáže Klaes**
Plánování montáže a optimalizace využití zdrojů montážníků



Administrativní pracovní prostředí



Zde se setkávají všechny procesy

V posledním, čistě obchodním, pracovním prostředí se setkává mnoho procesů. Po dodání a montáži komponentů se do popředí dostává mnoho čistě obchodních procesů. Analýza zpráv od vašich montérů, psaní faktur, přepočítávání objednávek, sledování a zaúčtování příchozích plateb atd.

Procesy, které jsou realizovány v mnoha firmách s různými softwarovými řešeními. S různými softwarovými řešeními. Ne tak u společnosti Klaes. Zde máte řešení pro všechny potřebné procesy!

Vše pod kontrolou pomocí jediného softwaru

Správa zakázek

Správa plateb

Přehledy a analýzy

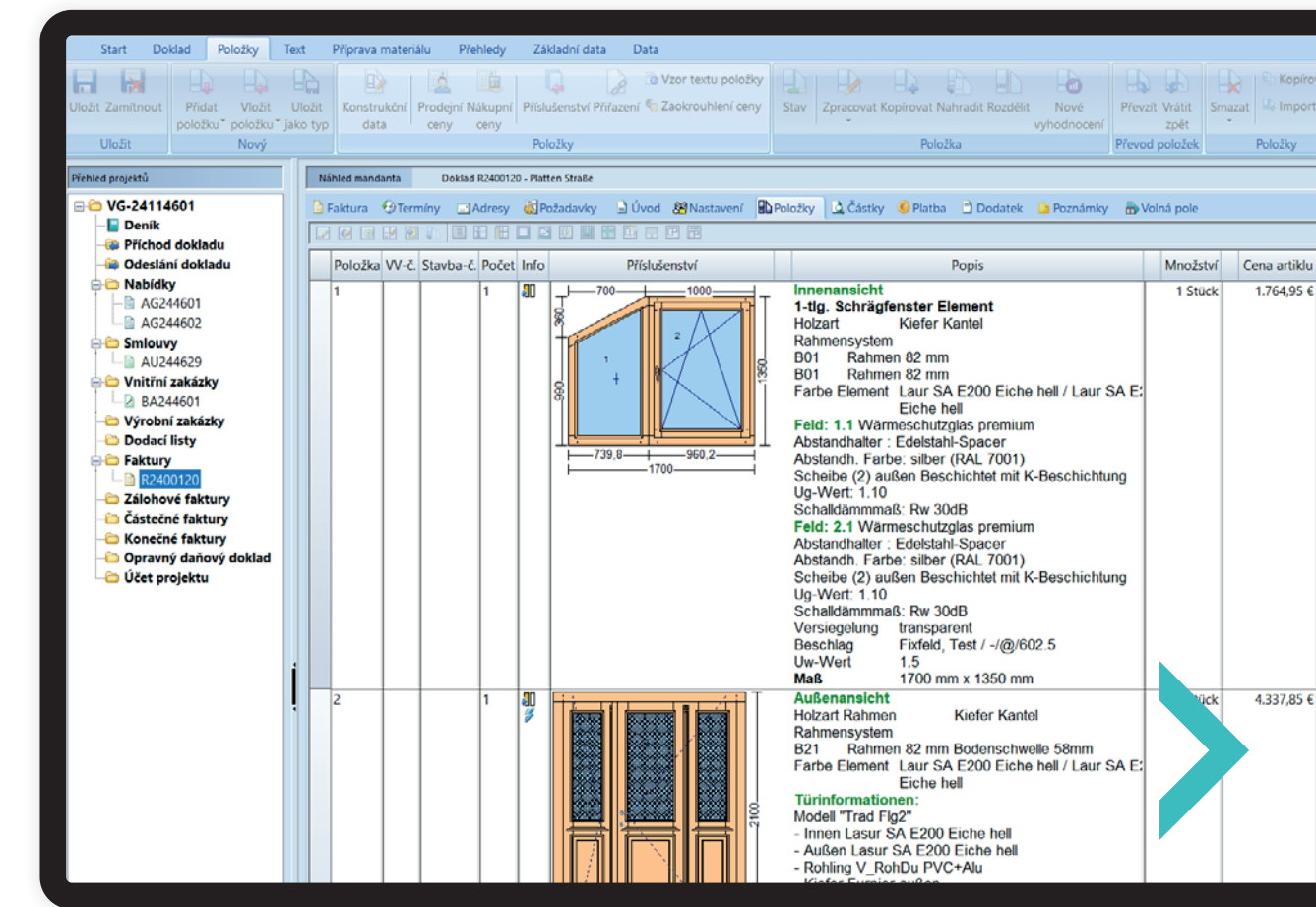
Digitální evidence času

Správa dokumentů

V průběhu digitalizace se do popředí zájmu dostala další dvě důležitá témata: digitální evidence času a důsledná evidence dokumentů. **Digitální záznam času** a komplexní **správa dokumentů**. Obě témata v sobě skrývají velký potenciál pro zeštíhlení a zprůhlednění procesů, a tím i velké úspory.

V systému **řízení projektů Klaes** vytváříte faktury z objednávek. Samozřejmě můžete psát i dílčí nebo částečné faktury.

Přijaté platby pak zaúčtujete prostřednictvím **správy účtů Klaes** a máte tak vždy přehled o všech fakturách a platbách. S **platebním systémem Klaes** nemají zpoždění plateb šanci! Obchodní nebo technické posudky, zprávy a analýzy vytvoříte s Klaesem během chvilky.



✓ **Klaes evidence časů**

Digitální evidence času, evidence času na projektech, plánování dovolené, nemocenské a absence.

✓ **Klaes DMS**

Digitalizace, indexace a centrální ukládání dokumentů včetně výkonných vyhledávacích funkcí a bezpečného řízení přístupu a autorizace.



Administrativní pracovní prostředí

Více času na to podstatné

V mnoha firmách si zaměstnanci zaznamenávají pracovní dobu sami na papír nebo do tabulky v Excelu. Ty jsou pak ručně připravovány pro mzdové účetnictví, což je časově náročný proces, a následně ručně zadávány do softwaru pro mzdové účetnictví

Se systémem **Klaes správa časů** můžete tyto procesy automatizovat! V budoucnu budou vaši zaměstnanci účtovat své hodiny příchodu a odchodu prostřednictvím aplikace, počítače nebo terminálu.

Zaznamenané časy jsou nejen okamžitě k dispozici administrativě pouhým stisknutím tlačítka, ale v případě potřeby je lze přenést přímo do vašeho mzdového softwaru.

Odpadá tak nutnost zapisování časů a časově náročné přenášení časů zaměstnanců pro výpočet mezd a platů.

Klaes správa časů toho však umí mnohem více: evidenci projektových časů pro následný výpočet, plánování dovolené a zadávání dnů nemoci nebo nepřítomnosti.

Se systémem **Klaes správa časů** máte k dispozici řešení pro celou správu zaměstnanců.

Kompletní personální administrativa s jedním nástrojem



Méně papírování, více efektivity

Hledání dokumentů, jako jsou staré objednávky, faktury, projektové poznámky nebo obecná obchodní korespondence, je stálým společníkem v každodenním obchodním životě. Bez ohledu na to, jaké dokumenty se hledají, zabere to spoustu času.

Systém správy dokumentů (DMS) od společnosti Klaes digitalizuje, indexuje a ukládá všechny dokumenty na centrálním místě. Tím se na jedné straně snižuje potřeba papíru a na druhé straně prostor potřebný k uložení dokumentů. Požadované dokumenty lze snadno a rychle najít pomocí výkonných vyhledávacích funkcí. Už žádné zdlouhavé a časově náročné hledání dokumentů. „Citlivé“ dokumenty lze samozřejmě chránit pomocí zabezpečeného přístupu a autorizace, takže je možné, aby pouze

k určitým dokumentům měly přístup pouze oprávněné osoby.



Systém DMS od společnosti Klaes je v souladu s GDPR („Zásady pro správnou správu a ukládání dat, záznamů a dokumentů v elektronické podobě a pro přístup k datům“) a pomáhá vám bezpečně a řádně archivovat dokumenty důležité pro podnikání.

Kromě toho můžete pomocí **DMS** od společnosti Klaes automatizovat kompletní pracovní postupy - např. proces schvalování faktur. DMS automaticky skenuje, ukládá a třídí došlé faktury. Poté je faktura předána odpovědnému pracovníkovi. Po schválení je faktura uvolněna a automaticky přenesena do účetního systému. Dalšími myslitelnými pracovními postupy mohou být žádosti o dovolenou nebo procesy zadávání zakázek.

Data a fakta

Společnost Klaes GmbH & Co. KG

v číslech:

Zákazníci: 7 600 v 50 zemích

Dceřiné společnosti: 7*

Veletřhy: 28 v 16 zemích

Jazykové verze: 28

Počet zaměstnanců: 280

*Austrálie, Čína, Česká republika,
Itálie, Polsko, Rusko, Velká Británie



Klaes - program, na který spoléhá průmysl

✓ Lídr na trhu již více než 30 let

Společnost Klaes je již více než 30 let přední světovou softwarovou společností v oblasti výroby oken, dveří, fasád a zimních zahrad.

✓ Efektivita v každé oblasti

Softwarová řešení Klaes pokrývají všechny oblasti práce ve firmě zabývající se výrobou oken - od prodeje a přípravy prací přes plánování a zadávání zakázek až po výrobu, expedici a administrativu. Umožňují efektivní a hladké zvládnutí všech procesů.

✓ Zaměření na nadšení zákazníků

Více než 7 600 zákazníků po celém světě je nadšeno a spoléhá na softwarová řešení Klaes, která zlepšují jejich obchodní procesy.

✓ Přizpůsobivost pro všechny společnosti

At' už výrobce nebo prodejce, malá nebo velká společnost - řešení Klaes se flexibilně přizpůsobí velikosti a specifickým potřebám vaší společnosti.

✓ Globální přítomnost, lokální kořeny

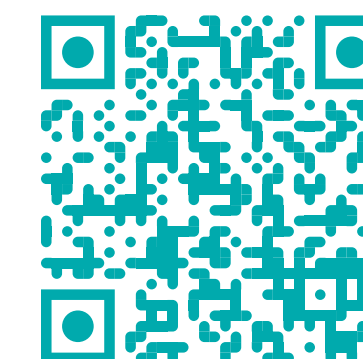
Díky zákazníkům ve více než 50 zemích, 7 dceřiným společnostem a rozsáhlé síti partnerů rozumíme specifickým požadavkům a výzvám našich zákazníků a nabízíme řešení přizpůsobená jejich individuálním potřebám.

✓ Investice do budoucnosti

S více než 280 zaměstnanci neustále investujeme do vývoje našeho softwaru a do vysoké kvality řízení. Především naše jedinečné partnerství se strojírenským a dodavatelským průmyslem tvoří základ dlouholetého úspěchu.

✓ Jazyková rozmanitost

Naše softwarová řešení jsou k dispozici ve 28 jazykových verzích, které slouží širokému spektru mezinárodních zákazníků.



www.klaes.de/worldwide-no-1

Jak se k nám dostanete

Máte dotazy k našim produktům a službám? Pak nás prosím kontaktujte e-mailem nebo telefonicky nebo se dozvíte více na našich webových stránkách.

Těšíme se na vaše dotazy!



Wilhelmstraße 85-87
53474 Bad Neuenahr-Ahrweiler



+49 2641 909 0



welcome@klaes.com



www.klaes.com

Navštivte nás na našich
sociálních sítích



Jste již zákazníkem společnosti Klaes?

Pro technické dotazy týkající se našeho softwaru Klaes je vám k dispozici náš tým podpory v následujících časech:

Pondělí až čtvrtek

od 8.00 do 17.00 hod

Pátky

od 8.00 do 15.00 hod